

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

Estados financieros Intermedios y Anexos

Al 30 de septiembre de 2020

A handwritten signature in black ink, consisting of stylized, overlapping letters and lines, located in the bottom right corner of the page.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

Índice del Contenido

Informe de los auditores independientes sobre la revisión de los estados financieros intermedios

Estado de situación financiera
Estado de ganancia o pérdida
Estado de deficiencia de capital
Estado de flujos de efectivo
Notas a los estados financieros

Anexo

Anexo – Información sobre el estado de situación financiera 2

Anexo – Información sobre el estado de ganancia o pérdida 3





ALBA & ASOCIADOS

Contadores Públicos Autorizados
Consultores Financieros y Tributarios

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES SOBRE LA REVISIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS

Junta Directiva
Urban Development Group, S.A.

Hemos revisado el estado de situación financiera que se acompaña de Urban Development Group, S.A., en adelante (la "Compañía") al 30 de septiembre de 2020, y los estados de ganancia o pérdida, cambios en deficiencia de capital y flujos de efectivo por el periodo de nueve meses terminados en esa fecha y notas, que comprenden un resumen de políticas contables significativas y otra información explicativa ("los estados financieros intermedios"). La administración de la Compañía es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), incluyendo los requerimientos de la Norma Internacional de Contabilidad No.34 "Información Financiera Intermedia". Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre los estados financieros intermedios con base en nuestra revisión.

Alcance de la revisión

Efectuamos nuestra revisión de acuerdo con la Norma Internacional para Trabajos de Revisión No.2410 "Revisión de Información Financiera Intermedia Desempeñada por el Auditor Independiente de la Compañía". Una revisión de estados financieros intermedios consiste en realizar indagaciones con el personal clave responsable de asuntos contables y financieros, y en procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión es sustancialmente de menor alcance que una auditoría conducida de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría y, en consecuencia, no nos permite obtener certeza razonable de que llegarían a nuestro conocimiento todos los asuntos significativos que podrían ser identificados en una auditoría. Por consiguiente, no expresamos una opinión de auditoría.

Conclusión

Basados en nuestra revisión, nada ha surgido a nuestra atención que nos haga creer que los estados financieros intermedios que se acompañan no presenta razonablemente, en todos sus aspectos importantes, la situación financiera de la Compañía al 30 de septiembre de 2020 y su desempeño financiero y sus flujos de efectivo, por el periodo de nueve meses entonces terminado, de conformidad con NIIF, incluyendo los requerimientos de la Norma Internacional de Contabilidad No.34, "Información Financiera Intermedia".

17 de noviembre de 2020
Panamá, República de Panamá

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	Notas	2020	2019
ACTIVOS			
ACTIVOS CORRIENTES			
Efectivo	4	B/. 37,515	B/. 79,952
Cuentas por cobrar	5	4,392	3,160
Cuentas por cobrar - partes relacionadas	8, 17	202,398	149,829
Impuestos pagados por anticipado		114,278	114,278
Gastos pagados por anticipado		10,770	1,150
		<u>369,353</u>	<u>348,369</u>
ACTIVOS NO CORRIENTES			
Mobiliario y equipo, neto	6	7,733	34,022
Propiedad de inversión	7	154,714	159,606
Construcción en proceso		494,534	494,534
Cuentas por cobrar - partes relacionadas, no	8, 17	-	21,569
Otros activos	9	606,578	566,435
Impuesto diferido	14	8,428	20,528
Fondo de cesantía		54,822	50,063
		<u>1,326,809</u>	<u>1,346,757</u>
TOTAL ACTIVOS		<u>B/. 1,696,162</u>	<u>B/. 1,695,126</u>
PASIVOS Y PATRIMONIO			
PASIVOS CORRIENTES			
Cuentas por pagar - proveedores		B/. 8,669	B/. 16,457
Cuentas por pagar - partes relacionadas	8	-	7,174
Prestaciones laborales		42,158	105,280
Gastos e impuestos acumulados por pagar		39,780	37,631
		<u>90,607</u>	<u>166,542</u>
PASIVOS NO CORRIENTES			
Cuentas por pagar - accionistas	8, 17	247,314	161,202
Cuentas por pagar - partes relacionadas, no	8, 17	357,195	224,922
Impuesto diferido	14	9,861	9,326
		<u>614,370</u>	<u>395,450</u>
TOTAL PASIVOS		<u>704,977</u>	<u>561,992</u>
PATRIMONIO			
Capital en acciones	10	30,000	30,000
Impuesto complementario		(44,125)	(43,194)
Ganancias acumuladas		1,005,310	1,146,328
Total patrimonio		<u>991,185</u>	<u>1,133,134</u>
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO		<u>B/. 1,696,162</u>	<u>B/. 1,695,126</u>

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

ESTADO DE GANANCIA O PÉRDIDA
 POR LOS NUEVE MESES TERMINADO EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	Notas	2020	2019
Ingresos de actividades ordinarias	8, 11 B/.	396,218	B/. 1,459,421
Gastos de personal	8, 12	(308,415)	(856,677)
Gastos generales y administrativos	8, 13	(217,046)	(565,075)
Intereses ganados		213	1,447
Otros ingresos		647	12,828
Ganancia en operación		(128,383)	51,944
Impuesto sobre la renta:			
Diferido	14	(12,635)	19,839
Corriente	14	-	(7,525)
(PÉRDIDA) GANANCIA DEL AÑO		B/. (141,018)	B/. 64,258

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
POR LOS NUEVE MESES TERMINADO EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	<u>Capital en acciones</u>	<u>Impuesto complementario</u>	<u>Ganancias acumuladas</u>	<u>Total</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2018	B/. 30,000	B/. (29,701)	B/. 1,082,070	B/. 1,082,369
Impuesto complementario pagado	-	(13,493)	-	(13,493)
Ganancia del año	-	-	64,258	64,258
Saldo al 31 de diciembre de 2019	30,000	(43,194)	1,146,328	1,133,134
Impuesto complementario pagado	-	(931)	-	(931)
Pérdida del año	-	-	(141,018)	(141,018)
Saldo al 30 de septiembre de 2020	<u>B/. 30,000</u>	<u>B/. (44,125)</u>	<u>B/. 1,005,310</u>	<u>B/. 991,185</u>

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO
 POR LOS NUEVE MESES TERMINADO EL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	2020	2019
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE OPERACIÓN		
(Pérdida) Ganancia del año	B/. (141,018)	B/. 64,258
Conciliación de la (pérdida) ganancia del año con el efectivo neto proveniente de las actividades de operación:		
Depreciación	52,925	52,925
Gasto de impuesto sobre la renta	-	7,525
Intereses ganados	(213)	(1,447)
Impuesto diferido	12,635	(19,839)
Prima de antigüedad	11,995	11,995
Flujo de efectivo de operación previo a los movimientos en el capital de trabajo:	(63,676)	115,417
Cambios netos en activos y pasivos:		
Cuentas por cobrar	(1,232)	10,644
Cuentas por cobrar - partes relacionadas	(52,569)	(96,441)
Impuestos pagados por anticipado	-	(81)
Gastos pagados por anticipado	(9,620)	(105)
Otros activos	(40,143)	236,608
Fondo de cesantía	(4,759)	(1,973)
Cuentas por pagar - proveedores	(7,788)	(9,011)
Cuentas por pagar - partes relacionadas	(7,174)	(381,629)
Cambios en prestaciones laborales	(63,122)	620
Gastos e impuestos acumulados por pagar	2,149	29,891
Efectivo utilizado en las operaciones	(247,934)	(96,060)
Prima de antigüedad pagada	(11,995)	(14,253)
Intereses recibidos	213	1,447
Impuesto sobre la renta pagado	-	(209,993)
Efectivo neto utilizado en las actividades de operación	(259,716)	(318,859)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		
Construcciones en proceso	-	(230,285)
Adquisición de mobiliario y equipo	(21,744)	(27,456)
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión	(21,744)	(257,741)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Cuentas por cobrar - partes relacionadas	21,569	608,680
Cuentas por pagar - partes relacionadas	132,273	543,050
Cuentas por pagar - accionistas	86,112	(510,804)
Impuesto complementario pagado	(931)	(13,493)
Efectivo neto proveniente de las actividades de financiamiento	239,023	627,433
(Disminución) Aumento neta de efectivo	(42,437)	50,833
Efectivo al inicio del año	79,952	29,119
EFECTIVO AL FINAL DEL AÑO	B/. 37,515	B/. 79,952
TRANSACCIONES NO MONETARIAS		
Préstamos y cuentas por cobrar - partes relacionadas, escindidas	B/. -	B/. (10,804,919)
Cuentas por pagar - partes relacionadas, escindidas	-	10,804,919
Total en transacciones no monetarias	B/. -	B/. -

Las notas que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

1. INFORMACIÓN GENERAL

Urban Development Group, S.A. (la "Compañía") se constituyó como una sociedad anónima el 13 de marzo de 2006, bajo las leyes de la República de Panamá. La Compañía se dedica a la promoción de proyectos de vivienda y locales comerciales.

La oficina principal de la Compañía se encuentra ubicada en la Urbanización Costa del Este, avenida Paseo del Mar, edificio UDG.

Los estados financieros de la compañía fueron autorizados para su emisión por la Gerencia de la Compañía el 17 de noviembre de 2020. Dichos estados financieros serán presentados a la Junta General de Accionistas para su aprobación. En opinión de la Gerencia, los estados financieros serán aprobados por la Junta General de Accionistas, sin modificaciones.

2. RESUMEN DE LAS POLÍTICAS DE CONTABILIDAD MÁS IMPORTANTES

a) DECLARACIÓN DE CUMPLIMIENTO

Estos estados financieros han sido preparados en una base de negocio en marcha y según las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), que son Normas e Interpretaciones emitidas por la Junta de Normas Internacionales de Contabilidad del IASB.

Los estados financieros comprenden un estado de situación financiera, estado de ganancia o pérdida y otro resultado integral, un estado de cambios en patrimonio, un estado de flujo de efectivo, y notas. Los ingresos y gastos excluyen los componentes de otros resultados integrales, y son reconocidos en el estado de ganancias o pérdida y otro resultado integral. Los ajustes de reclasificación son cantidades reclasificadas a ganancias o pérdidas en el periodo actual que son reconocidas en otros resultados integrales en el periodo actual o previo. Las transacciones con los propietarios de la Compañía en su capacidad como propietarios son reconocidos en el estado de cambios en patrimonio.

La Compañía presenta los estados de ganancias o pérdidas y otro resultado integral usando la clasificación por función de gastos. La Compañía cree que este método proporciona información más útil a los lectores de los estados financieros ya que refleja mejor la manera que funcionan las operaciones desde un punto de vista comercial. El formato del estado de situación financiera se basa en una distinción corriente/no corriente.



URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

b) ADOPCIÓN DE PRONUCIAMIENTOS NUEVOS Y REVISADOS

La Compañía ha adoptado todas las Normas e Interpretaciones Contables nuevas o modificadas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ('IASB') que son obligatorias para el período de informe actual.

Cualquier norma o interpretación contable nueva o modificada que aún no sea obligatoria no se ha adoptado anticipadamente.

Las siguientes Normas e Interpretaciones Contables son las más relevantes para la Compañía:

NIIF 16 – Arrendamientos

La compañía adoptó la NIIF 16 desde el 1 de enero de 2019. La norma reemplaza a la NIC 17 'Arrendamientos' y para los arrendatarios elimina la clasificación de arrendamientos operativos o financieros. Con excepción de los arrendamientos a corto plazo y los arrendamientos de activos de bajo valor, el derecho de uso y los pasivos por arrendamiento correspondientes se reconocen en el estado de situación financiera. El reconocimiento lineal de gastos por arrendamiento operativo se reemplaza con un cargo por depreciación para los activos por derecho de uso (incluidos en los costos operativos) y un gasto por intereses sobre los pasivos de arrendamiento reconocidos (incluidos en los costos financieros). En los primeros periodos del arrendamiento, los gastos asociados con el arrendamiento según la NIIF 16 serán mayores en comparación con los gastos de arrendamiento según la NIC 17. Sin embargo, el EBITDA (Ganancias antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización) mejoran ya que el gasto operativo ahora se reemplaza por el gasto por intereses y la depreciación en el estado de ganancia o pérdida. Para la clasificación dentro del estado de flujos de efectivo, la porción de interés se revela en actividades operativas y la porción principal de los pagos de arrendamiento se revela por separado en actividades de financiamiento. Para la contabilidad del arrendador, la norma no cambia sustancialmente la manera en que un arrendador contabiliza los arrendamientos.

Impacto de la adopción

La adopción de esta norma no tuvo impacto significativo en la presentación de los estados financieros.

CINIIF 23 Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta

La Interpretación explica la contabilización del impuesto sobre la renta cuando el tratamiento fiscal implica incertidumbre que afecta la aplicación de la NIC 12 Impuesto sobre la renta. No se aplica a impuestos o gravámenes fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye requisitos específicos relacionados con intereses y multas asociadas con tratamientos fiscales inciertos.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

La interpretación específicamente detalla lo siguiente:

- Si una entidad considera tratamientos fiscales inciertos de manera individual
- Los supuestos que hace una entidad sobre el examen de los tratamientos fiscales por parte de las autoridades fiscales
- Cómo una entidad determina la ganancia fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas impositivas
- Cómo una entidad considera cambios en los hechos y circunstancias

La Compañía determina si se debe considerar cada tratamiento fiscal incierto de manera individual o junto con uno o más tratamientos fiscales inciertos, y utiliza el enfoque que predice mejor la resolución de la incertidumbre.

La Compañía aplica un juicio significativo al identificar incertidumbres sobre los tratamientos del impuesto a las ganancias.

La Interpretación no tuvo impacto en los estados financieros de la Compañía.

c) PRONUNCIAMIENTOS NUEVOS Y MODIFICADOS EMITIDOS, PERO NO VIGENTES

Las normas e interpretaciones nuevas y modificadas emitidas, pero que aún no son efectivas, para el año que inició el 1 de enero de 2019 se detallan a continuación.

NIIF 17 Contratos de seguro

En mayo de 2017, se emitió la NIIF 17 Contratos de seguro (NIIF 17), una nueva norma de contabilidad integral para contratos de seguro que cubren reconocimiento y medición, presentación y divulgación. Una vez efectiva, la NIIF 17 reemplazará a la NIIF 4 Contratos de seguro (NIIF 4) que se emitió en 2005. La NIIF 17 se aplica a todos los tipos de contratos de seguro (es decir, seguros de vida, no vida, seguros directos y reaseguros), independientemente del tipo de entidades que los emite, así como a ciertas garantías e Instrumentos financieros con características de participación discrecional.

La NIIF 17 es efectiva para los períodos de presentación de informes que comiencen a partir del 1 de enero de 2021, con cifras comparativas.

d) BASE DE PREPARACIÓN Y MONEDA FUNCIONAL

Los estados financieros han sido preparados en una base de costo histórico y están expresados en balboas (B/.), unidad monetaria de la República de Panamá, la cual está a la par y es de libre cambio con el dólar (\$) de los Estados Unidos de América.

e) EFECTIVO

El efectivo comprende efectivo en banco y caja y depósitos.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

f) INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Los activos y pasivos financieros son reconocidos inicialmente al valor razonable cuando éstos se han convertido en parte obligada contractual del instrumento, es decir; en la fecha de contratación, a excepción de las cuentas por cobrar que son medidas desde su reconocimiento inicial al precio de la transacción. La medición subsecuente de los instrumentos financieros se realiza en base al modelo de negocio y las características contractuales de los flujos de efectivo del instrumento.

- Cuentas por cobrar – Generalmente tienen entre 30-120 días en términos de crédito, son medidas en base al precio de la transacción y disminuidas por provisiones de pérdidas esperadas.
- Cuentas por pagar comerciales - Las cuentas por pagar, que normalmente son pagadas en un término de hasta 30-90 días son registradas al costo, que es el valor justo de lo comprado, para considerar ser pagadas en el futuro por materiales y servicios recibidos, por la Compañía.
- Documentos, préstamos y otras cuentas por pagar – Son medidas subsecuentemente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado es calculado tomando en consideración cualquier descuento, costo de transacción o prima contractual que se tenga que dar en la fecha de transacción.

Baja de instrumentos financieros

Los activos financieros son dados de baja por la Compañía cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o cuando transfiere el activo financiero desapropiándose de los riesgos y beneficios inherentes al activo financiero y ha cedido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo del activo financiero; o cuando reteniendo los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo, la Compañía ha asumido la obligación contractual de pagarlos a uno o más perceptores.

Los pasivos financieros son dados de baja por la Compañía cuando la obligación ha sido pagada o cancelada o bien su exigencia haya expirado. Cuando un pasivo financiero es reemplazado por otro pasivo financiero, la Compañía cancela el original y reconoce un nuevo pasivo financiero. Las diferencias que se pudieran producir de tales reemplazos de pasivos financieros son reconocidas en los resultados del año en que ocurran.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

g) PROVISIONES

Una provisión es reconocida cuando la Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar la obligación y pueda efectuarse una estimación fiable del importe de la obligación. El importe de las provisiones registradas es evaluado periódicamente y los ajustes requeridos se registran en los resultados del año.

h) MOBILIARIO Y EQUIPO

El mobiliario y equipos se miden al costo, menos la depreciación y pérdidas por deterioro.

Los costos incluyen gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de los activos o mejoras construidos incluyen los costos de materiales, mano de obra directa y cualquier otro costo directamente atribuible a llevar el activo a la condición de disponibilidad para su uso.

Costos subsecuentes

Los costos son capitalizados solamente cuando aumentan los beneficios económicos del activo. Todos los demás costos se reconocen en el estado de ganancia o pérdida y otro resultado integral en la medida que se incurre.

Depreciación

La depreciación es cargada en el estado de ganancia o pérdida y otro resultado integral utilizando el método de línea recta, con base en la vida útil estimada de los activos respectivos. La vida estimada de los activos es como sigue:

	<u>Vida Útil</u>
Mobiliario y equipos de oficina	3 a 5 años
Licencias y software	3 años

La ganancia o pérdida que se genera de la disposición o retiro de un activo es determinada como la diferencia entre el ingreso producto de la venta y el valor en libros del activo y es reconocida en el estado de ganancia o pérdida y otro resultado integral.

i) PROPIEDADES DE INVERSIÓN

Las propiedades de inversión se valoran a su costo de adquisición menos su depreciación y amortización acumulada y se utilizan para generar ingresos por alquileres. Las mejoras significativas son capitalizadas, mientras que las reparaciones y mantenimientos que no extienden la vida útil o mejoran el activo son cargadas directamente a gasto cuando se incurren.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

La depreciación se carga a las operaciones corrientes utilizando el método de línea recta en base a la vida útil estimada de las propiedades de inversión.

Las vidas útiles estimadas de las propiedades de inversión es como sigue:

	<u>Años de vida útil</u>
Oficinas	30

La ganancia o pérdida que se genera de la disposición o retiro de un activo es determinada como la diferencia entre el ingreso producto de la venta y el valor en libros del activo y es reconocida en el estado de ganancia o pérdida y otro resultado integral.

J) DETERIORO

Activos no financieros

El valor según libros de los activos no financieros de la Compañía es revisado a la fecha de reporte, excepto para determinar si hay indicativos de deterioro permanente. Si existe algún indicativo, entonces el valor recuperable del activo es estimado.

El valor recuperable de un activo o su unidad generadora de efectivo es el mayor de su valor en uso y su valor razonable menos los costos para su venta. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivos estimados futuros son descontados a su valor presente utilizando una tasa de interés de descuento que refleje la evaluación de mercado corriente del valor en el tiempo del dinero y los riesgos específicos del activo.

Una pérdida por deterioro es reconocida si el valor según libros de un activo o su unidad generadora de efectivo excede el valor recuperable estimado. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en los resultados.

Una pérdida por deterioro es reversada si ha habido algún cambio en la estimación usada para determinar el valor recuperable. Una pérdida por deterioro es reversada sólo hasta que el valor según libros del activo no exceda el valor según libros que hubiese sido determinado, neto de depreciación y amortización, sino se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

Instrumentos financieros

La Compañía reconoce una estimación para pérdidas crediticias esperadas sobre activos financieros registrados al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral y mide la corrección de valor por pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo si el riesgo crediticio de ese instrumento financiero se ha incrementado de forma significativa desde su reconocimiento inicial. Al respecto, si a la fecha del estado de situación financiera el riesgo crediticio del instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde su reconocimiento inicial, la Compañía mide la corrección del valor por pérdidas para ese instrumento financiero a un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos 12 meses.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

La Compañía utiliza un método simplificado para el cálculo de pérdidas crediticias esperadas en las cuentas por cobrar comerciales, activos contractuales y cuentas por cobrar por arrendamientos. Por esa razón, la Compañía no efectúa un seguimiento de los cambios en el riesgo de crédito, sino que en su lugar reconoce un ajuste basado en la experiencia de las pérdidas crediticias esperadas a la fecha de cada presentación de sus estados financieros. La Compañía ha establecido una matriz de estimaciones que se basa en su experiencia histórica de pérdidas crediticias, ajustada por factores prospectivos específicos para los deudores, el entorno económico y la antigüedad posterior a la fecha de término de crédito.

k) PROVISIÓN PARA PRIMA DE ANTIGÜEDAD

El Código de Trabajo establece en la legislación laboral panameña el reconocimiento de una prima de antigüedad de servicios. Para tal fin, la Compañía ha establecido una provisión, la cual se calcula sobre la base de una semana por cada año de trabajo, o lo que es igual al 1.92% sobre los salarios pagados en el año.

De acuerdo con el Código de Trabajo de la República de Panamá a la terminación de todo contrato por tiempo indefinido, cualquiera que sea la causa, el trabajador tiene derecho a una prima de antigüedad a razón de una semana de salario por cada año de trabajo desde el inicio de la relación de trabajo.

l) FONDO DE CESANTÍA

Las leyes laborales panameñas establecen que los empleadores deben tener un fondo de cesantía para pagar al trabajador al cesar la relación de trabajo, cualquiera que sea la causa, una prima de antigüedad y además una indemnización en casos de despidos injustificados. La Compañía cotiza al fondo de cesantía en base al 2.25% del total de las remuneraciones pagadas. Este fondo está restringido al uso de la Compañía y solo intereses que devenga el fondo corresponden a la Compañía. El fondo de cesantía se encuentra depositado en una entidad financiera autorizada, por el año terminado Al 30 de septiembre de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 los intereses ganados ascienden a la suma de B/.213 y B/.714, respectivamente.

m) RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

La Compañía reconoce los ingresos de la siguiente manera:

Ingresos por contratos con clientes.

Los ingresos se reconocen por un monto que refleja la contraprestación a la que se espera que la Compañía tenga derecho a cambio de transferir bienes o servicios a un cliente. Para cada contrato con un cliente, la Compañía: identifica el contrato con un cliente; identifica las obligaciones de desempeño en el contrato; determina el precio de la transacción que tiene en cuenta las estimaciones de la consideración variable y el valor temporal del dinero; asigna el precio de la transacción a las obligaciones de desempeño separadas sobre la base del precio de venta independiente relativo de cada bien o servicio distinto a ser entregado; y reconoce los ingresos cuando o como cada obligación de desempeño se cumple de una manera que describe la transferencia al cliente de los bienes o servicios prometidos.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

La consideración variable dentro del precio de la transacción, si corresponde, refleja las concesiones otorgadas al cliente, tales como descuentos, y reembolsos, y cualquier otro evento contingente. Dichas estimaciones se determinan utilizando el método de "valor esperado" o "cantidad más probable". La medición de la contraprestación variable está sujeta a un principio restrictivo por el cual los ingresos solo se reconocerán en la medida en que sea altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. La restricción de medición continúa hasta que la incertidumbre asociada con la consideración de la variable se resuelva posteriormente. Las cantidades recibidas que están sujetas al principio de restricción se reconocen inicialmente como ingresos diferidos en forma de un pasivo por reembolso separado.

Comisiones de ventas

Son reconocidos en el momento específico en el que se inscribe la escritura de compra/venta.

Otros ingresos

Se reconocen cuando se reciben o cuando se establece el derecho a recibir el pago.

n) IMPUESTO SOBRE LA RENTA

Impuesto corriente

Es el impuesto a pagar sobre la renta gravable para el año corriente, utilizando las tasas efectivas vigentes a la fecha del estado de situación financiera y cualquier otro ajuste sobre el impuesto a pagar con respecto a años anteriores.

Impuesto diferido

El impuesto diferido se obtiene usando el método de pasivo sobre diferencias temporales a la fecha del estado de situación financiera entre la base impositiva de los activos y pasivos y su valor justo, para propósitos de información financiera.

El impuesto sobre la renta diferida se reconoce para todas las diferencias temporales gravables, excepto:

- cuando el pasivo por impuesto diferido proviene del reconocimiento inicial de plusvalía, o cuando un activo o un pasivo surge de una transacción que no es una combinación de negocios y, al momento de la transacción, no afecta la ganancia contable ni la ganancia gravable o pérdida; y
- con relación a diferencias temporales gravables asociadas con inversiones en subsidiarias, asociadas e intereses en negocios conjuntos, en los cuales el momento adecuado para la reversión de la diferencia temporal pueda ser controlado y es posible que la diferencia temporal no se reverse en el futuro previsto.

Los pasivos por impuestos diferidos deben ser medidos a las tasas de impuestos que se espera se apliquen en el año en que el activo se realice o el pasivo se liquide, basados en tasas de impuestos (y leyes de impuestos) que hayan sido promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

3. JUICIOS SIGNIFICATIVOS Y CRITERIOS CLAVES EN LA ESTIMACIÓN DE LA INCERTIDUMBRE

En la preparación de estos estados financieros, la Compañía ha realizado juicios significativos, estimaciones y supuestos que impactan el valor en libros de ciertos activos, pasivos, ingresos y gastos, así como otra información revelada en las notas. La Compañía periódicamente monitorea dichas estimaciones y supuestos y revisa que estén incorporadas a toda la información relevante disponible a la fecha que los estados financieros son preparados. Sin embargo, esto no previene que las cifras reales difieran de las estimaciones.

Los juicios realizados en la aplicación de las políticas contables de la Compañía que han tenido un efecto significativo en los montos reconocidos en los estados financieros y las estimaciones y supuestos que tienen un riesgo significativo de causar un ajuste material a los montos en libros de los activos y pasivos dentro del siguiente año fiscal se mencionan a continuación:

Vida útil de mobiliario y equipo

Mobiliario y equipo son depreciados sobre sus vidas útiles. Las vidas útiles se basan en las estimaciones de la gerencia sobre el período en que los activos generarán ingresos, los cuales son revisados periódicamente para ajustarlos apropiadamente. Los cambios en las estimaciones pueden resultar en ajustes significativos en los montos presentados y los montos reconocidos en el estado de ganancia o pérdidas y otro resultado integral.

Contingencias

Contingencias de la Compañía no son reconocidas, pero son reveladas, excepto que la posibilidad de salidas de recursos económicos sea remota. Pasivos contingentes representan posibles obligaciones que surgen de eventos pasados y cuya existencia será confirmada solo por la ocurrencia o no de uno o más eventos futuros inciertos fuera del total control de la Compañía. Ellos no son reconocidos porque no es probable que una utilización de recursos sea requerida para cancelar la obligación y el valor de la obligación no puede ser medida con suficiente certeza.

4. EFECTIVO

	2020	2019
Caja menuda	B/. 590	B/. 590
Cuentas corrientes	36,925	79,362
	<u>B/. 37,515</u>	<u>B/. 79,952</u>

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

5. CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar están compuestas como sigue:

	2020	2019
Clientes	B/. 2,384	B/. 1,578
Empleados	2,008	1,582
	B/. 4,392	B/. 3,160
	2020	2019
Por antigüedad de saldos:		
0-30 días	B/. -	B/. 965
31-60 días	200	52
61-90 días	-	416
Más de 90 días	2,184	145
	B/. 2,384	B/. 1,578

6. MOBILIARIO Y EQUIPO, NETO

Al 30 de septiembre, el mobiliario y equipo estaban conformados de la siguiente manera:

	Saldo al 31/12/2019	Aumentos (en balboas)	Saldo al 30/09/2020
Al costo:			
Licencias y software	217,782	-	217,782
Mobiliario y equipos	170,037	1,115	171,152
Equipo rodante	13,551	-	13,551
	401,370	1,115	402,485
Depreciación y amortización acumulada:			
Licencias y software	198,115	19,667	217,782
Mobiliario y equipos	163,587	4,349	167,936
Equipo rodante	5,646	3,388	9,034
	367,348	27,404	394,752
Valor neto	34,022		7,733

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	Saldo al 31/12/2018	Aumentos (en balboas)	Saldo al 31/12/2019
Al costo:			
Licencias y software	198,500	19,282	217,782
Mobiliario y equipos	161,863	8,174	170,037
Equipo rodante	13,551	-	13,551
	<u>373,914</u>	<u>27,456</u>	<u>401,370</u>
Depreciación y amortización acumulada:			
Licencias y software	164,304	33,811	198,115
Mobiliario y equipos	157,857	5,730	163,587
Equipo rodante	1,129	4,517	5,646
	<u>323,290</u>	<u>44,058</u>	<u>367,348</u>
Valor neto	<u>50,624</u>		<u>34,022</u>

7. PROPIEDAD DE INVERSIÓN, NETO

Al 30 de septiembre, las propiedades de inversión se desglosan a continuación:

	Saldo al 31/12/2019	Aumento (en balboas)	Saldo al 30/09/2020
Al costo:			
Oficinas	266,010	-	266,010
Depreciación acumulada:			
Oficinas	105,404	4,892	111,296
	<u>159,606</u>		<u>154,714</u>
	Saldo al 31/12/2018	Aumento (en balboas)	Saldo al 31/12/2019
Al costo:			
Oficinas	266,010	-	266,010
Depreciación acumulada:			
Oficinas	97,537	8,867	106,404
	<u>168,473</u>		<u>159,606</u>

La propiedad de inversión corresponde a oficina bajo el régimen de propiedad horizontal localizada en el corregimiento de Bella Vista, P.H. Torre ADR, oficina 12ª.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

8. SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES RELACIONADAS

Al 30 de septiembre, los saldos y transacciones con partes relacionadas se detallan así:

	2020	2019
<u>Cuentas por cobrar-partes relacionadas</u>		
Promotora ADP, S.A.	B/. 53,221	B/. 75,417
Equipos y Bombas, S.A.	68,909	53,150
Paramount Development, S.A.	28,738	11,646
Promotora Linda Vista, S.A.	3,738	8,145
Constructora DFR, S.A.	-	4,896
Grupo de Ingenieros Contratistas, S.A.	4,398	4,818
International Retail Group Corporation Limited	-	3,838
Bosques de New West, S.A.	5	2,645
UDG Financial Holding, S.A.	13,586	2,552
Inmobiliaria Cavalier, S.A.	16,022	2,026
Promotora New West, S.A.	3,738	1,449
International Retail Group Corporation	1,914	688
Inmobiliaria Milla 9, S.A.	5	30
HidroPiedra, S.A.	65	-
Ritol Investment, S.A.	228	-
Promotora Dorado Village, S.A.	-	30
Promotora NW2, S.A.	3,738	30
Promotora Eleven, S.A.	-	30
Big Red Properties, S.A.	-	3
Café Investment, S.A.	-	3
Inmobiliaria Río Hato, S.A.	2	2
Celtic Ten Properties, S.A.	3	-
Parque del Norte, S.A.	3	-
Desarrollo Eleven, S.A.	15	-
Desarrollos Turísticos San Carlos, S.A.	5	-
West 67 Development, S.A.	5	-
Living 73 Development, S.A.	5	-
Golden County Development, S.A.	350	-
Greenland West, S.A.	300	-
Greenland Commercial Properties, S.A.	350	-
Sabana Retail Holding, S.A.	300	-
Fec Holdings, S.A.	300	-
Bo Properties, S.A.	350	-
Bogota Retail Properties, S.A.	300	-
International Spirits, S.A.	300	-
The Hub Development, S.A.	5	-
Curridabat Holdings, S.A.	300	-
RO 50 Holdings, S.A.	300	-
Blackline Holding, S.A.	300	-
Milla 9 Realty, S.A.	300	-
Urbanorte Holdings, S.A.	300	-
	B/. 202,398	B/. 171,398

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Cuentas por pagar-accionista</u>		
Las cuentas por pagar accionistas no tienen fecha de vencimiento específica, ni generan intereses	B/. 247,314	B/. 161,202
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Cuentas por pagar-partes relacionadas</u>		
Constructora DFR, S.A.	B/. 22,995	B/. 6,292
UDG Financial Holdings, S.A.	334,200	225,804
	B/. 357,195	B/. 2232,096
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Transacciones</u>		
Ingresos por servicios	B/. 269,936	B/. 1,050,506
Comisiones ganadas	-	275,000
Arrendamientos operativos	78,897	46,600
Otros ingresos	3,652	11,994
	B/. 352,485	B/. 1,384,100
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Gastos</u>		
Derechos de espacios en mall	B/. 3,000	B/. 14,800
Reparación y mantenimiento	150	600
Servicios administrativos	28,764	125,734
	B/. 31,914	B/. 141,134
	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Remuneraciones a ejecutivos claves</u>		
Sueldos y otras remuneraciones	B/. 24,175	B/. 36,119
Prestaciones laborales	3,159	3,868
Prima de antigüedad e indemnización	506	1,398
	B/. 27,840	B/. 41,385

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

9. OTROS ACTIVOS

Los otros activos, corresponden principalmente a abono por B/.540,025 a Administradora Costa del Pacífico S.A., por las compras de las nuevas oficinas en Panamá Business Tower.

10. CAPITAL EN ACCIONES

	2020	2019
300 acciones comunes autorizadas, emitidas y en circulación con valor nominal de B/.100 cada.	B/. 30,000	B/. 30,000

11. INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS

A continuación, los ingresos provenientes de actividades ordinarias, desagregados;

	2020	2019
Servicios de administración de proyectos (i)	B/. 172,625	B/. 687,294
Servicios de administración corporativa (i)	67,311	351,917
Comisiones ganadas en venta de inmuebles (ii)	90,000	275,000
Honorarios profesionales de asesoría (i)	22,000	70,000
Arrendamiento operativo de inmueble (iii)	9,147	31,800
Arrendamientos operativos de vallas (iv)	11,700	31,678
Arrendamientos operativos infraestructura (v)	23,435	11,732
	B/. 396,218	B/. 1,459,421

- (i) La Compañía ha brindado servicios administrativos y de asesoría que fueron reconocidos en el momento en que se cumplió con el servicio pactado, el precio es pactado entre las dos partes antes de la prestación de servicio.
- (ii) Las comisiones de venta corresponden a ventas de unidades inmobiliarias del proyecto Altos del Parque.
- (iii) Consiste en el arrendamiento de oficinas bajo el régimen de propiedad horizontal con canon de arrendamientos fijos durante toda la vida del contrato.
- (iv) Consiste en el arrendamiento de estructuras para vallas publicitarias, al cierre del periodo no existían contratos activos.
- (v) Son infraestructuras compuestas por viga ductos en los cuales se cede el derecho de uso para que el arrendatario pueda prestar sus servicios de telecomunicación dentro de urbanización en régimen de propiedad horizontal por el término de 10 años prorrogables a opción de las partes, con incrementos anuales en el canon de arrendamiento del 3% por metro lineal de viga ducto.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
 POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

La Compañía espera reconocer los siguientes importes futuros provenientes de los contratos de arrendamiento;

	<u>Bien inmueble</u>	<u>Viga ductos</u>	<u>Total</u>
Dentro de un año	B/. 36,108	B/. 27,847	B/. 63,955
En el segundo año	36,108	27,847	63,955
Tercer año	3,009	27,847	30,856
Cuarto año	-	27,847	27,847
Quinto año	-	27,847	27,847
Sexto año en adelante	-	110,888	110,888
	B/. 75,225	B/. 250,123	B/. 325,348

12. GASTOS DE PERSONAL

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Sueldos y otras remuneraciones	B/. 224,272	B/. 584,083
Prestaciones laborales	22,138	105,321
Contribuciones sociales	40,982	97,641
Otros beneficios	14,013	19,282
Prima de antigüedad	5,109	11,995
Indemnización y preaviso	1,901	38,355
	B/. 308,415	B/. 856,677

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

13. GASTOS GENERALES Y ADMINISTRATIVOS

	2020	2019
Honorarios profesionales	B/. 74,020	B/. 251,543
Impuestos	20,356	56,560
Depreciación y amortización	36,705	52,926
Reparaciones y mantenimiento	25,053	31,810
Atenciones	3,227	26,366
Anuncios, vallas y pautas	2,059	23,203
Seguros	5,219	21,590
Teléfono, electricidad, internet y fax	8,266	19,011
Derechos de espacio en mall	4,800	17,200
Transporte y viajes	2,354	15,519
Combustible	2,999	13,059
Cuotas y suscripciones	9,969	9,113
Papelería y útiles de oficina	1,573	6,881
Gastos bancarios	1,749	6,190
Misceláneos	9,471	4,360
Capacitación de personal	90	4,202
Cafetería	585	3,245
Gastos legales	7,336	2,297
Aseo y limpieza	1,215	-
	B/. 217,046	B/. 565,075

14. IMPUESTO SOBRE LA RENTA

De acuerdo con las regulaciones fiscales vigentes, las declaraciones del impuesto sobre la renta de las entidades constituidas en la República de Panamá están sujetas a revisión por parte de las autoridades fiscales hasta por los tres (3) últimos años, inclusive el año terminado el 30 de septiembre de 2020.

Mediante Gaceta Oficial No.26489-A, referente a la Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, se modifican las tarifas generales del Impuesto sobre la Renta (ISR) de la siguiente manera:

- A partir del 1 de enero de 2010 a 27.5%; y para el período fiscal 2011 y siguientes a 25%.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

La ley establece que los contribuyentes con ingresos gravables mayores a B/.1,500,000 pagarán el impuesto sobre la renta sobre el monto que resulte mayor entre:

- La renta neta gravable que resulta de deducir de la renta gravable del contribuyente, las rebajas concedidas mediante regímenes de fomento o producción, y los arrastres de pérdida legalmente autorizados; este cálculo se conocerá como el método tradicional.
- La renta gravable que resulte de deducir, del total de ingresos gravables, el 95.33% de éste; el cual se conocerá como cálculo alternativo del impuesto sobre la renta (CAIR).

El impuesto sobre la renta correspondiente a los años terminados el 31 de diciembre se detalla a continuación:

Para el año 2019 el impuesto sobre la renta fue determinado en base al método tradicional, ya que este fue mayor que el cálculo alternativo.

	2020	2019
(Pérdida) Ganancia antes de impuesto sobre la renta	B/. (128,383)	B/. 51,944
Menos:		
Ingresos exentos	(213)	(1,447)
Ajuste por suma de dígito	(2,746)	(2,746)
Arrastre de pérdidas	-	(30,101)
Más:		
Gastos no deducibles	9,466	12,451
(Pérdida) Ganancia fiscal	(121,876)	30,101
Impuesto sobre la renta (25%)	B/. -	B/. 7,525

Al 30 de septiembre, la Compañía mantiene un pasivo por impuesto sobre la renta diferido por B/.9,326 (B/.9,326 en 2019), producto de los efectos de la depreciación de la propiedad de inversión bajo el método de suma de dígitos.

A continuación, mostramos el respectivo detalle:

	Base	Tasa de Impuesto	2020
Impuesto sobre la renta diferido pasivo:			
Depreciación acumulada (suma de dígitos)	B/. 39,443	25%	B/. 9,861

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

	Base	Tasa de Impuesto	2019
Impuesto sobre la renta diferido pasivo:			
Depreciación acumulada (suma de dígitos)	B/. 37,304	25%	B/. 9,326

La conciliación del impuesto diferido del año anterior con el período actual es como sigue:

	2020	2019
Impuesto sobre la renta diferido – pasivo:		
Saldo al inicio del período	B/. 9,326	B/. 8,637
Depreciación acumulada (suma de dígitos)	(535)	(689)
Total impuesto sobre la renta diferido al final del año	B/. 9,861	B/. 9,326

La compañía también mantiene al 30 de septiembre de 2020, activo por impuesto diferido derivado del crédito fiscal por arrastre de pérdida ya que ha presentado ganancia fiscal durante los últimos periodos, por lo cual ahora reconoce el activo por impuesto diferido derivado del crédito fiscal por arrastre de pérdidas de los periodos 2016 y 2017, que serán deducibles durante los próximos 3 años.

A continuación, se muestra;

	Base del arrastre de pérdidas	Tasa de Impuesto	2020
Impuesto sobre la renta diferido activo:			
Crédito por arrastre de pérdida	B/. 48,399	25%	B/. 12,100

	2020
Impuesto sobre la renta diferido – activo:	
Saldo al inicio del período	B/. 20,528
Gasto por impuesto diferido por no uso del arrastre de pérdidas	(12,100)
Total impuesto sobre la renta diferido al final del año	B/. 8,428

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

15. ADMINISTRACIÓN DE RIESGO DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos derivados del uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.
- Riesgo operacional.

Esta nota presenta información sobre las exposiciones de la Compañía a cada uno de los riesgos antes mencionados, los objetivos de la Compañía, las políticas y procedimientos para medir y manejar el riesgo y la administración del capital de la Compañía. Los estados financieros también incluyen revelaciones cuantitativas adicionales.

La Junta Directiva tiene responsabilidad por el establecimiento y vigilancia del marco de referencia de la administración de los riesgos de la Compañía. La Junta es responsable del desarrollo y seguimiento de las políticas de manejo de los riesgos de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgos de la Compañía son establecidas para identificar y analizar los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía, para fijar los límites de riesgo y controles que se consideran apropiados, y para darle seguimiento a los riesgos y al cumplimiento de los límites.

Las políticas de administración de riesgos y los sistemas son revisados regularmente para que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y las actividades de la Compañía. La Compañía, a través de sus normas de entrenamiento y administración y procedimientos, tiene la finalidad de desarrollar un ambiente constructivo de control y disciplina en el cual todos los empleados comprendan sus funciones y obligaciones.

La Junta Directiva de la Compañía verifica cómo la Administración monitorea el cumplimiento de la Compañía con las políticas y procedimientos de Administración de Riesgo con relación a los riesgos que enfrenta.

Riesgo de liquidez

La Compañía realiza préstamos a partes relacionadas sin condiciones de cancelación específica y sin tasa de interés relacionada. Sin embargo, obtiene custodia de las acciones de las empresas financiadas por al menos el 50% del capital accionario.

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía encuentre dificultades en el cumplimiento de las obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque de la Compañía para administrar la liquidez es asegurar, en la medida de lo posible, que siempre tendrá suficiente liquidez para cumplir sus obligaciones a su vencimiento, en circunstancias normales y condiciones de estrés, sin incurrir en pérdidas inaceptables o correr el riesgo de daño a la reputación de la Compañía.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

Administración del riesgo de liquidez

La Compañía se asegura en el manejo de la liquidez, que mantiene suficiente efectivo disponible para liquidar los gastos operacionales esperados. La Compañía mantiene estricto control del presupuesto asignado a la construcción y su fuente de financiamiento radica en aportes de capital realizados por sus accionistas. Normalmente, la Compañía se asegura de que tiene suficiente efectivo para cubrir la demanda prevista de los gastos operacionales durante un período de 60 días, incluyendo el servicio de obligaciones financieras, lo que excluye el posible impacto de circunstancias extremas que razonablemente no se pueden predecir, como los desastres naturales.

Riesgo operacional

El riesgo operacional es el riesgo de pérdidas directas o indirectas derivadas de una amplia variedad de causas asociadas en los procesos de la Compañía, personal, tecnología e infraestructura, y factores externos que no sean de crédito, de mercado y liquidez, como los derivados de los requisitos legales y reglamentarios y generalmente aceptados por normas de comportamiento corporativo. El riesgo operacional se deriva de todas las operaciones de la Compañía.

El objetivo de la Compañía es la gestión de riesgo operacional a fin de equilibrar el riesgo de pérdidas financieras y daños a la reputación de la Compañía con costos de eficiencia general y evitar los procedimientos de control que restringen la iniciativa y la creatividad.

La responsabilidad primordial para el desarrollo e implementación de los controles para manejar el riesgo operativo es asignada a la administración.

Esta responsabilidad es apoyada por el desarrollo de estándares globales de la Compañía para la administración del riesgo operativo en las siguientes áreas:

- Requisitos para la adecuada segregación de funciones, incluyendo la autorización independiente de las operaciones.
- Requisitos para la conciliación y monitoreo de transacciones.
- Cumplimiento con requerimientos regulatorios y otros.
- Documentación de controles y procedimientos.

16. VALOR RAZONABLE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El valor razonable estimado es el monto por el cual los instrumentos financieros pueden ser negociados en una transacción común entre las partes interesadas, debidamente informados y en condiciones de independencia mutua.

Las estimaciones del valor razonable son efectuadas a una fecha determinada, con base en estimaciones de mercado y en información sobre los instrumentos financieros. Estos estimados no reflejan cualquier prima o descuento que pueda resultar de la oferta para la venta de un instrumento financiero particular a una fecha dada.

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020

Estas estimaciones son subjetivas por naturaleza, involucran incertidumbre y mucho juicio, por lo tanto, no pueden ser determinadas con exactitud. Cualquier cambio en las suposiciones o criterios puede afectar en forma significativa las estimaciones.

A continuación, se presenta un resumen de los supuestos utilizados en la estimación del valor razonable de los instrumentos financieros más importantes de la Compañía:

- Efectivo y depósitos en bancos El valor en libro de los depósitos en bancos se aproxima a su valor razonable debido a su liquidez.
- Cuentas por cobrar Las cuentas por cobrar están ajustadas por la provisión para posibles cuentas incobrables, por lo que su valor en libros se aproxima a su valor estimado de realización.
- Cuentas por pagar El valor razonable de las cuentas por pagar corresponde al costo de la transacción realizada, la cual se aproxima a su valor razonable debido a su vencimiento a corto plazo.

17. ESCISIÓN DE SOCIEDAD

En reunión extraordinaria de Junta de Accionistas que consta en Escritura Pública N° 34,510 del 13 de diciembre de 2019, se protocolizó los documentos relativos a la escisión parcial de acuerdo a la Ley 85 del 2012, mediante la cual Urban Development Group, S.A. (La Compañía) escinde activos por B/. 10,804,919 y pasivos por B/. 10,804,919 a la sociedad anónima beneficiaria UDG Financial Holding, S.A.

Los activos y pasivos escindidos están compuestos en su totalidad por cuentas por cobrar, préstamos y cuentas por pagar, en su totalidad con partes relacionadas.

	<u>2019</u>
Préstamos por cobrar cedidos	B/. 7,300,953
Cuentas por cobrar cedidas	3,503,966
Cuentas por pagar cedidas	<u>(10,804,919)</u>
Activo neto escindido	<u>B/. -</u>

URBAN DEVELOPMENT GROUP, S.A.

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS
POR LOS NUEVE MESES TERMINADOS AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2020**

18. EVENTOS POSTERIORES

A inicios del mes de enero 2020, el gobierno de la República Popular China confirmó la existencia del coronavirus COVID-19 (el "virus" o "COVID-19"). Este virus se propagó rápidamente por todo el mundo, lo que resultó en un nivel significativo de infecciones y llevó a la Organización Mundial de la Salud ("OMS") a declarar al COVID-19 como una pandemia el 11 de marzo de 2020.

En respuesta a la pandemia, el gobierno de la República de Panamá ha implementado medidas graduales sin precedentes que incluyen el cierre temporal de escuelas y universidades, la cancelación de reuniones sociales, la suspensión de viajes internacionales, el cierre físico de empresas, cercos sanitarios y finalmente una cuarentena total a partir del 25 de marzo de 2020. Estas medidas han resultado en una menor actividad económica para la gran mayoría de las industrias en el país.

Consideramos que el desarrollo y la propagación de COVID-19 y los impactos económicos relacionados generalmente no proporcionan evidencia de las condiciones que existían el 31 de diciembre de 2019, por lo que no estamos ajustando las cifras al mes de diciembre 2019.

Los efectos de COVID-19 están evolucionando rápidamente y estamos seguros de que tendrán impacto en las operaciones de la compañía; sin embargo, en este momento no es posible cuantificar los efectos del COVID-19 sobre las operaciones durante el año 2020.

