



Informe

Estados Financieros

Power Gen, S. A.

*Año terminado el 31 de diciembre de 2015
con Informe de los Auditores Independientes*



Building a better
working world

CONTENIDO

Informe de los Auditores Independientes	1
Estado de Situación Financiera	3
Estado de Resultados	4
Estado de Cambios en el Patrimonio	4
Estado de Flujos de Efectivo	5
Notas a los Estados Financieros	6 - 25





Building a better
working world

Ernst & Young Limited Corp.
Edificio Office One - Penthouse, Pisos 15 - 16
Calle 50 y 58 Obarrio
Panamá, República de Panamá

P.O. Box 0832-1575 W.T.C.
Tel: (507) 208-0100
Fax: (507) 214-4301
www.ey.com/centroamerica

INFORME DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES DIRIGIDO AL ACCIONISTA DE POWER GEN, S. A.

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Power Gen, S. A. (la Compañía) los cuales comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2015, y los estados de resultados, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, así como un resumen de las principales políticas contables aplicadas y otras notas explicativas.

Responsabilidad de la Administración por los Estados Financieros

La Administración es responsable por la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de conformidad con la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES) y por el control interno que la Administración determine que es necesario para permitir la preparación de estados financieros que estén libres de errores significativos, debido ya sea a fraude o error.

Responsabilidad de los Auditores

Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre estos estados financieros con base en nuestra auditoría. Efectuamos nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría. Esas normas requieren que cumplamos con requisitos éticos y que planifiquemos y ejecutemos la auditoría para obtener una seguridad razonable acerca de si los estados financieros están libres de representaciones erróneas significativas.

Una auditoría incluye ejecutar procedimientos para obtener evidencia de auditoría acerca de los montos y revelaciones en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de representaciones erróneas significativas en los estados financieros, debido ya sea a fraude o error. Al efectuar esas evaluaciones de riesgos, el auditor considera el control interno existente en la entidad, en lo que sea relevante para la preparación y presentación razonable de los estados financieros, a fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean apropiados en las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la entidad. Una auditoría también incluye evaluar lo apropiado de las políticas de contabilidad utilizadas y la razonabilidad de las estimaciones contables hechas por la Administración, así como evaluar la presentación de los estados financieros tomados en su conjunto.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionar una base para nuestra opinión de auditoría.

Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Power Gen, S. A. al 31 de diciembre de 2015, su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por el año terminado en esa fecha, de conformidad con la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF PYMES).

Los estados financieros de Power Gen S. A. al 31 de diciembre de 2014 y por el año terminado en esa fecha, fueron auditados por otros auditores, cuyo informe que contiene una opinión sin salvedades, fue fechado el 4 de febrero de 2015.

Ernst & Young

5 de febrero de 2016
Panamá, República de Panamá

Power Gen, S. A.
Estado de Situación Financiera
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

<i>Notas</i>	2015	2014
ACTIVOS		
Activos Corrientes		
5 Efectivo	US\$ 390,700	US\$ 656,081
6 Cuentas por cobrar, neto	4,061,883	4,012,068
7 Inventarios	3,308,588	3,337,332
10 Cuentas por cobrar compañías relacionadas	1,129,770	2,283,908
Gastos pagados por adelantado	537,152	352,486
	<u>9,428,093</u>	<u>10,641,875</u>
Activos No Corrientes		
8 Activos productivos y equipos, netos	22,195,078	19,012,029
Otros activos	354,736	370,262
	<u>22,549,814</u>	<u>19,382,291</u>
TOTAL ACTIVOS	<u>US\$ 31,977,907</u>	<u>US\$ 30,024,166</u>
 PASIVOS Y PATRIMONIO		
Pasivos Corrientes		
Cuentas por pagar proveedores	US\$ 48,100	US\$ 186,682
Otras cuentas por pagar	-	172,709
Pasivos acumulados por pagar	197,300	89,158
8, 9 Préstamos por pagar	4,578,348	4,402,360
8, 9 Arrendamiento financiero	2,046,745	1,115,734
	<u>6,870,493</u>	<u>5,966,643</u>
Pasivos No Corrientes		
8, 9 Préstamos por pagar	6,949,747	10,113,454
8, 9 Arrendamiento financiero	7,685,765	3,687,990
Prima de antigüedad	106,354	53,754
Dividendos por pagar	-	489,624
10 Cuentas por pagar accionista	3,000,000	-
Acciones preferidas	-	3,000,000
	<u>17,741,866</u>	<u>17,344,822</u>
Total pasivos	<u>24,612,359</u>	<u>23,311,465</u>
 Patrimonio		
Capital emitido: 210 acciones comunes sin valor nominal, emitidas y en circulación	2,310,000	2,310,000
Impuesto complementario	(129,337)	(129,337)
Utilidades no distribuidas	5,184,885	4,532,038
Total Patrimonio	<u>7,365,548</u>	<u>6,712,701</u>
TOTAL PASIVOS Y PATRIMONIO	<u>US\$ 31,977,907</u>	<u>US\$ 30,024,166</u>

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

Power Gen, S. A.
Estado de Resultados
Por el año terminado el
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

<i>Notas</i>	2015	2014
Ingresos		
Alquiler de equipo	US\$ 13,645,614	US\$ 14,817,767
Ventas de equipos, repuestos y servicios	4,883,284	7,465,102
Otros ingresos	<u>165,013</u>	<u>14,963</u>
	<u>18,693,911</u>	<u>22,297,832</u>
Costo de ventas y gastos		
13 Costo de ventas	9,525,268	12,963,739
10, 12 Gastos generales y administrativos	6,646,351	6,020,092
9 Intereses de financiamiento	1,627,465	1,433,068
Intereses pagados a acciones preferidas	-	<u>141,250</u>
Total costo de ventas y gastos	<u>17,799,084</u>	<u>20,558,149</u>
Utilidad antes de impuesto sobre la renta	894,827	1,739,683
11 Impuesto sobre la renta	<u>241,980</u>	<u>434,921</u>
Utilidad neta	<u>US\$ 652,847</u>	<u>US\$ 1,304,762</u>

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO

Por el año terminado el 31 de diciembre de 2015

	<i>Utilidades</i>			<i>Total</i>
	<i>Acciones Comunes</i>	<i>Impuesto Complementario</i>	<i>No Distribuidas</i>	
Al 1 de enero de 2014	US\$ 2,310,000	US\$ (79,075)	US\$ 3,771,302	US\$ 6,002,227
Utilidad neta	-	-	1,304,762	1,304,762
Impuesto complementario	-	(50,262)	-	(50,262)
Distribución de dividendos	-	-	(544,026)	(544,026)
Al 31 de diciembre de 2014	<u>2,310,000</u>	<u>(129,337)</u>	<u>4,532,038</u>	<u>6,712,701</u>
Utilidad neta	-	-	<u>652,847</u>	<u>652,847</u>
Al 31 de diciembre de 2015	<u>US\$ 2,310,000</u>	<u>US\$ (129,337)</u>	<u>US\$ 5,184,885</u>	<u>US\$ 7,365,548</u>

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

Power Gen, S. A.
Estado de Flujos de Efectivo
Por el año terminado el
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

<i>Notas</i>	2015	2014
Flujos de efectivo de las actividades de operación		
Utilidad neta	US\$ 652,847	US\$ 1,304,762
Conciliación de la utilidad con el efectivo neto de actividades de operación		
8 Depreciación	4,741,557	6,503,639
8 Descarte de activos fijos	62,619	38,285
Prima de antigüedad	121,808	57,692
6, 12 Provisión por deterioro de cuentas por cobrar	179,876	220,747
Dividendos declarados	-	(544,026)
Resultado de las operaciones antes de cambios en las actividades de operación	5,758,707	7,581,099
Cuentas por cobrar	(338,252)	(45,568)
7 Inventarios	28,744	(131,622)
Gastos pagados por anticipado y otros	123,509	(88,301)
Otros activos	(184,088)	(143,424)
Cuentas por pagar proveedores	(138,582)	888,196
Adelanto de clientes y otros pasivos	(64,567)	(178,516)
Prima de antigüedad pagada	(69,208)	-
Flujos de efectivo neto (usado en) provisto por actividades de operación	5,116,263	7,881,864
Flujos de efectivo de las actividades de inversión		
8 Adquisición de equipos	(7,987,225)	(11,050,977)
8 Equipo reclasificado como inventario	-	1,453,715
Flujos de efectivo neto provisto por (usado en) actividades de inversión	(7,987,225)	(9,597,262)
Flujos de efectivo de actividades de financiamiento		
Financiamiento bancario neto de abono	1,941,067	2,879,964
10 Cuentas entre partes relacionadas	1,154,138	(2,250,404)
Acciones preferenciales	(3,000,000)	1,250,000
10 Cuentas por pagar accionistas	3,000,000	-
Dividendos por pagar	(489,624)	206,124
Impuesto complementario	-	(50,262)
Flujos de efectivo neto provisto por las actividades de financiamiento	2,605,581	2,035,422
(Disminución) aumento neto de efectivo	(265,381)	320,024
Efectivo al inicio del año	656,081	336,057
Efectivo al final del año	US\$ 390,700	US\$ 656,081

Las notas adjuntas son parte integral de los estados financieros.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

1. Información Corporativa

Power Gen, S. A. está constituida según las leyes de la República de Panamá. Su actividad principal es la compra y venta de equipo industrial y de construcción, montacargas, compresores de aire y equipos de plataformas aéreas y renta de equipos industriales y de construcción, montacargas, compresores de aire, equipo de generación eléctrica, equipo de plataforma aéreas y otros. También reparación de generadores de energía eléctrica y montacargas y venta de sus repuestos; además, dar servicio de mantenimiento a dichos equipos. Las oficinas principales están ubicadas en Carretera Panamericana Sector Mañanitas Tocumen, Edificio Power Gen.

Los estados financieros de Power Gen, S. A. por el año terminado el 31 de diciembre de 2015 fueron autorizados para su emisión por la Administración el 5 de febrero de 2016.

2. Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros de Power Gen, S. A. han sido preparados de acuerdo con la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES) promulgadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB").

3. Base para la Preparación de los Estados Financieros

3.1 Base de valuación y moneda de presentación

Los estados financieros de Power Gen, S. A. han sido preparados en una base de costo histórico.

Los estados financieros están expresados en (US\$) dólares, unidad monetaria de los Estados Unidos de Norteamérica moneda funcional de la Compañía, la cual está a la par y es de libre cambio con el balboa (B/) unidad monetaria de la República de Panamá.

3.2 Estimaciones contables

La preparación de estados financieros de conformidad con la Norma Internacional de Información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades (NIIF para PYMES), requiere que la Administración realice estimaciones que afectan los montos de los activos y pasivos a la fecha de los estados financieros. Los resultados finales pueden diferir de las estimaciones originalmente registradas.

Las estimaciones importantes que son particularmente susceptibles a cambios significativos se relacionan con la determinación de la provisión para prima de antigüedad, obsolescencia de inventario y la estimación para deterioro para cuentas por cobrar.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables

Efectivo

El efectivo incluye todos los saldos del efectivo en caja y en bancos locales depositados en cuentas corrientes denominadas en dólares de los Estados Unidos de Norteamérica, de libre disponibilidad y no generan intereses.

Inventarios

Los inventarios de equipos están valuados al costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización corresponde al precio de venta en el curso ordinario de los negocios, menos los costos estimados necesarios para realizar la venta. Los costos de los inventarios comprenden todos los costos derivados de su adquisición y transformación, así como otros costos en los que haya incurrido para darles su condición y ubicación actual. Inventarios de equipos de alquiler para la venta están al costo menos depreciación correspondiente; los inventarios de repuestos están a costo promedio.

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no son cotizados en un mercado activo. Después de su reconocimiento inicial, las cuentas por cobrar son medidas por la Compañía al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva menos una estimación por deterioro.

La recuperación de estos activos financieros es analizada periódicamente y es registrada una estimación por deterioro para aquellas cuentas por cobrar calificadas como de cobro dudoso, con cargo a los resultados del período. Las cuentas declaradas incobrables son rebajadas de la estimación por deterioro.

Deterioro de activos financieros

La Compañía evalúa a la fecha del estado de situación financiera si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de ellos pudieran estar deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros es considerado deteriorado si, y solo si, existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos que han ocurrido después del reconocimiento inicial del activo financiero y que el evento de pérdida detectado tiene un impacto en los flujos de efectivo futuros estimados para el activo financiero o del grupo de activos financieros que pueda ser confiablemente estimado. La evidencia del deterioro puede incluir indicadores de que los deudores están experimentando significativas dificultades financieras, retrasos en el pago de intereses o pagos del principal, la probabilidad de que tales deudores se encuentren en un proceso de quiebra u otro tipo de reorganización financiera y cuando la información indique que hay una disminución estimable en los flujos de efectivo de la Compañía provenientes de incumplimientos contractuales.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

Baja de activos financieros

Los activos financieros son dados de baja por la Compañía cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero; o cuando transfiere el activo financiero desapropiándose de los riesgos y beneficios inherentes al activo financiero y ha cedido los derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo del activo financiero; o cuando reteniendo los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo, la Compañía ha asumido la obligación contractual de pagarlos a uno o más perceptores.

Fondo de cesantía / prima de antigüedad

Las leyes laborales panameñas establecen que los empleadores deben tener un fondo de cesantía para pagar al trabajador al cesar la relación de trabajo, cualquiera que sea la causa, una prima de antigüedad y además una indemnización en casos de despidos injustificados. La Compañía cotiza al fondo de cesantía en base al 2.25% del total de las remuneraciones pagadas. Este fondo está restringido al uso de la Compañía y solo los intereses que devenga el fondo corresponden a la Compañía. El fondo de cesantía se encuentra depositado en una entidad financiera autorizada.

Activos productivos y equipos

Los activos productivos y equipos se encuentran valorizados a costo de adquisición, menos la depreciación acumulada y menos las posibles pérdidas por deterioro de su valor.

El costo inicial comprende su precio de compra, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación. El precio de compra es el importe total pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada para adquirir el activo.

Los métodos y períodos de depreciación aplicados, son revisados al cierre de cada ejercicio y, si procede, ajustados de forma prospectiva.

Las tasas de depreciación están basadas en la vida útil estimada de los bienes. Los años se detallan a continuación:

	<i>Vida Útil</i>
Equipo de oficina	3 - 10 años
Equipo de transporte	4 años
Equipo para arrendar	5 - 7 años
Otros equipos y herramientas	5 - 10 años

A la fecha de cierre o siempre que haya un indicio de que pueda existir un deterioro en el valor de los activos, se comparará el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable. Cualquier registro o reverso de una pérdida de valor, que surja como consecuencia de esta comparación, se registra con cargo a abono a los resultados según corresponda.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial de los pasivos financieros

Los pasivos financieros son clasificables como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, documentos y préstamos por pagar. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

La Compañía reconoce todos sus pasivos financieros inicialmente al valor razonable a la fecha de la aceptación o contratación del pasivo, más los costos directamente atribuibles a la transacción en el caso de documentos y préstamos por pagar.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen obligaciones bancarias y cuentas por pagar.

Préstamos y cuentas por pagar

Después del reconocimiento inicial, los documentos y préstamos por pagar, las cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar son medidos al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. La Compañía reconoce las ganancias o pérdidas en el resultado del periodo cuando al pasivo financiero se da de baja así como a través del proceso de amortización.

Baja de pasivos financieros

Los pasivos financieros son dados de baja por la Compañía cuando la obligación ha sido pagada o cancelada o bien su exigencia haya expirado. Cuando un pasivo financiero es reemplazado por otro pasivo financiero, la Compañía cancela el original y reconoce un nuevo pasivo financiero. Las diferencias que se pudieran producir de tales reemplazos de pasivos financieros son reconocidas en los resultados del año en que ocurran.

Provisiones

Una provisión es reconocida cuando la Compañía tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de un evento pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos para cancelar la obligación y pueda efectuarse una estimación fiable del importe de la obligación. El importe de las provisiones registradas es evaluado periódicamente y los ajustes requeridos se registran en los resultados del año.

Arrendamientos financieros

La determinación de si un acuerdo es, o contiene, un arrendamiento se basa en el fondo económico del acuerdo. La Compañía evalúa si el cumplimiento del acuerdo depende del uso del activo específico y si el acuerdo implica un derecho de uso del activo.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

Calidad de arrendataria

Los activos adquiridos a través de arrendamientos financieros, en los cuales se transfieren sustancialmente a la Compañía los riesgos y beneficios sobre la propiedad de los activos, son capitalizados a la fecha del arrendamiento por el valor razonable del bien arrendado o, si es menor, al valor presente de los pagos mínimos del arrendamiento, reconociendo simultáneamente el pasivo correspondiente. La cuota mensual de los contratos de arrendamiento está compuesta por cargos financieros y amortización de la deuda. Los cargos financieros son reconocidos directamente en los resultados del período. Los activos capitalizados se deprecian con base en la vida útil estimada del bien arrendado.

Arrendamientos operativos

Calidad de arrendadora

Arrendamientos en los cuales la Compañía, en su calidad de arrendadora, retiene sustancialmente los riesgos y beneficios sobre la propiedad del activo, son considerados como arrendamientos operativos. Los ingresos provenientes de estos arrendamientos, de acuerdo con las tarifas establecidas en los contratos respectivos, son reconocidos como ingresos de forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Impuesto sobre la renta

La Compañía calcula el impuesto a las utilidades aplicando a la utilidad antes del impuesto sobre la renta los ajustes de ciertas partidas afectas o no al impuesto, de conformidad con las regulaciones tributarias vigentes. El impuesto corriente, corresponde al período presente y a los anteriores, es reconocido por la Compañía como un pasivo en la medida en que no haya sido liquidado. Si la cantidad ya pagada, que corresponda al período presente, y a los anteriores, excede el importe a pagar por esos periodos, el exceso es reconocido como un activo.

Reconocimiento de ingresos

La Compañía mide sus ingresos provenientes de actividades ordinarias utilizando el valor razonable de la contrapartida, recibida o por recibir, derivada de los ingresos.

Ingreso por venta de bienes

Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los productos son despachados a los clientes y se han transferidos al comprador los riesgos y ventajas derivados de la propiedad de los bienes, el importe de los ingresos puede ser medido con fiabilidad, es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos asociados con la transacción y que los costos incurridos en relación con la transacción puedan ser medidos con fiabilidad. Los ingresos por ventas de bienes están presentados en el estado de resultados netos de descuentos, devoluciones e impuesto sobre las ventas.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

Ingresos por ventas de servicios

Los ingresos por la prestación de servicios son reconocidos cuando el importe de los ingresos ordinarios pueda medirse con fiabilidad, es probable que la Compañía reciba los beneficios económicos derivados de la transacción, el grado de terminación del servicio prestado, en la fecha del estado de situación financiera, pueda ser medido con fiabilidad y que los costos ya incurridos, así como los que quedan por incurrir hasta completar la prestación del servicio, puedan ser medidos con fiabilidad. En el evento en que los ingresos por venta de servicios no puedan ser medidos en forma fiable, los ingresos son reconocidos como tales en la cuantía de los gastos reconocidos que sean considerados recuperables.

Ingresos por alquiler de equipos

Los ingresos por concepto de arrendamiento operativo son reconocidos en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

Modificaciones a la NIIF para las PYMES como consecuencia de la revisión integral inicial

El IASB realizó 56 cambios en la NIIF para las PYMES durante la revisión integral inicial. El IASB espera que transcurra un periodo de un año como mínimo entre la emisión de las modificaciones a la NIIF para las PYMES y la fecha de vigencia de dichas modificaciones.

El IASB decidió que debe permitirse la adopción anticipada de las modificaciones a la NIIF para las PYMES para ayudar a las entidades y jurisdicciones que están actualmente en proceso de adoptar, o planean adoptar, la NIIF para las PYMES.

Cambios significativos en la NIIF para las PYMES

El IASB realizó tres cambios significativos durante la revisión integral inicial:

- Incorporación de una opción para usar el modelo de revaluación para propiedades, planta y equipo. Sección 17 Propiedad, Planta y Equipo.
- Alineación de los requerimientos principales de reconocimiento y medición para impuestos diferidos con la NIC 12 Impuesto a las Ganancias.
- Alineación de los requerimientos principales de reconocimiento y medición de activos de explotación y evaluación con la NIIF 6 Exploración y Evaluación de Recursos Minerales.

Otros cambios en la NIIF para las PYMES

NIIF Nuevas y revisadas

El IASB realizó doce cambios/aclaraciones relativamente menores sobre la base de las NIIF nuevas y revisadas durante la revisión integral inicial.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

Exenciones nuevas

El IASB añadió siete exenciones nuevas durante la revisión integral inicial que se permiten en casos especiales:

Cuatro exenciones por esfuerzo costo desproporcionado para los requerimientos en la NIIF para las PYMES:

- Medición de inversiones en instrumentos de patrimonio a valor razonable de las secciones 11 y 12 (Instrumentos Financieros).
- Reconocimiento de activos intangibles de la adquirida de forma separada en una combinación de negocios.
- El requerimiento de medir el pasivo para pagar una distribución distinta al efectivo a valor razonable de los activos distintos al efectivo a distribuir; y
- El requerimiento de compensar activos y pasivos por impuesto a las ganancias.

Dos exenciones para transacciones de control comunes:

- Exención de determinar el valor del patrimonio emitido como el valor razonable del efectivo u otros recursos recibidos por los instrumentos de patrimonio emitidos como parte de una combinación de negocios bajo control común.
- Exención para distribuciones de activos distintos al efectivo que están controlados en última instancia por las mismas partes antes y después de la distribución, en línea como las NIIF completas.

La exención en el párrafo 70 de la NIC 16 de que una entidad puede usar el costo de la pieza de repuesto como un indicador de cuál fue el costo de la pieza repuesta en el momento en que se adquirió o construyó, si no fuera practicable determinar el importe en libros de los últimos. Esta exención en respuesta a que la NIIF para las PYMES no debe ser más onerosa que las NIIF completas.

Cambios en los requerimientos de reconocimiento y medición

1. Estados financieros combinados se modificó la definición de estados financieros combinados para referirse a entidades bajo control común en lugar de solo a aquellas bajo control común de un solo inversor. El IASB observó que los estados financieros combinados pueden prepararse para entidades controladas por un grupo de inversores, tales como familia.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

2. Instrumentos financieros básicos, el IASB reafirmó que los criterios que deberían dar lugar a la medición del costo amortizado para los préstamos más simples contratados por las PYMES. Se añadió ejemplos ilustrativos para ayudar a aplicar los criterios de medición.
3. Vida útil de activos intangibles, el IASB decidió requerir que si la vida útil de la plusvalía u otro activo intangible no puede establecerse con fiabilidad, la vida útil se estimará por la gerencia pero no superará los diez años.
4. Arrendamiento con una cláusula de variación de la tasa de interés vinculada a la tasa de interés del mercado, el IASB decidió que debe incluirse en la Sección 20 el caso de un arrendamiento con una cláusula de variación de la tasa de interés vinculada a la tasa de interés de mercado, en lugar de ser contabilizado a valor razonable con cambios en resultados.
5. Instrumentos financieros compuestos, el párrafo 22.15 requería que el componente de pasivo de un instrumento financiero compuesto se contabilice al costo amortizado incluso si el componente de pasivo, de haber sido un instrumento independiente, se hubiera contabilizado al valor razonable con cambios en resultados.
6. Alcance de la Sección 26 (Pago basado en acciones), el IASB decidió modificar el párrafo 26.17 para requerir que las guías a aplicar a todas las transacciones con pagos basados en acciones en las que la contraprestación identificable parece ser menor que el valor razonable de los instrumentos de patrimonio concedido o pasivos incurridos y no solo a las proporcionadas de acuerdo con los programas establecidos según la ley.

Cambios en los requerimientos de la presentación e información a revelar

El IASB realizó los siguientes cambios a los requerimientos de presentación e información a revelar durante la revisión integral inicial:

- (a) Incorporación de un requerimiento por el que una entidad debe revelar sus razones para usar una exención por esfuerzo o costo desproporcionado.
- (b) Incorporación de un requerimiento de presentar las propiedades de inversión medidas al costo menos la depreciación y el deterioro de valor acumulados de forma separada en el cuerpo del estado de situación financiera.
- (c) Eliminación del requerimiento de preparar conciliaciones del año anterior de los saldos de activos biológicos y capital en acciones por congruencia con otras secciones de la NIIF para las PYMES.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

4. Resumen de las Principales Políticas Contables (continuación)

- (d) Eliminación del requerimiento de revelar la política contable de los beneficios por terminación
- (e) Alineación de la definición de parte relacionada con la NIC 24 (2009). Alinear la definición de parte relacionada con la NIC 24 porque el término sin definir “poder de voto significativo” estaba causando problemas en la práctica. El IASB también añadió una definición de “familiares cercanos a una persona”.

5. Efectivo

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
Caja	US\$ 11,950	US\$ 9,500
Cuenta corriente	<u>378,750</u>	<u>646,581</u>
	<u>US\$ 390,700</u>	<u>US\$ 656,081</u>

Al 31 de diciembre de 2015 y 2014, no existen restricciones sobre el efectivo.

6. Cuentas por Cobrar, Neto

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
Cuentas por cobrar comerciales	US\$ 4,042,038	US\$ 4,135,690
Cuentas por cobrar empleados	47,885	61,628
Cuentas por cobrar otros	<u>99,791</u>	<u>47,733</u>
	4,189,714	4,245,051
Menos estimación por deterioro	<u>(127,831)</u>	<u>(232,983)</u>
	<u>US\$ 4,061,883</u>	<u>US\$ 4,012,068</u>

Los plazos de vencimiento de las cuentas por cobrar se extienden hasta 90 días contados a partir de la fecha de las respectivas facturas, no están sujetas a ningún descuento por pronto pago, no generan intereses.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

6. Cuentas por Cobrar, Neto (continuación)

Un detalle del movimiento de la estimación por deterioro se presenta a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
Saldo al inicio del año	US\$ 232,983	US\$ 162,848
Incremento	179,876	220,747
Disminución	<u>(285,028)</u>	<u>(150,612)</u>
Saldo al final del año	<u>US\$ 127,831</u>	<u>US\$ 232,983</u>

Un análisis de la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de diciembre de 2015 y 2014 se presenta a continuación:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
Hasta 30 días	US\$ 1,332,050	US\$ 1,445,555
De 31 a 60 días	514,565	669,547
De 61 a 90 días	385,390	501,888
De 91 días en adelante	<u>1,810,033</u>	<u>1,519,500</u>
	4,042,038	4,136,490
Menos estimación por deterioro	<u>(127,831)</u>	<u>(232,983)</u>
	<u>US\$ 3,914,207</u>	<u>US\$ 3,903,507</u>

7. Inventarios

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
Adelanto de compras de equipos	US\$ 238,877	US\$ 186,402
Equipos	1,182,931	1,267,016
Repuestos	1,782,872	1,786,940
Ordenes en proceso	<u>103,908</u>	<u>96,974</u>
	<u>US\$ 3,308,588</u>	<u>US\$ 3,337,332</u>

Power Gen, S. A.
 Notas a los Estados Financieros
 31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

8. Activos Productivos y Equipos, Neto

31 de diciembre de 2015

	Equipo de Oficina	Equipo de Transporte	Equipo para Arrendar	Otros Equipos y Herramientas	Total
Al 1 de enero de 2015, neto de depreciación acumulada	US\$ 211,677	US\$ 117,271	US\$ 18,571,405	US\$ 111,676	US\$ 19,012,029
Adiciones	103,690	494,247	7,258,309	130,979	7,987,225
Retiro, neto	-	(9,199)	(53,420)	-	(62,619)
Depreciación	(71,569)	(88,202)	(4,506,013)	(75,773)	(4,741,557)
Al 31 diciembre de 2015, neto de depreciación acumulada	<u>US\$ 243,798</u>	<u>US\$ 514,117</u>	<u>US\$ 21,270,281</u>	<u>US\$ 166,882</u>	<u>US\$ 22,195,078</u>
Al 1 de enero de 2015					
Al costo	US\$ 493,426	US\$ 277,902	US\$ 33,440,804	US\$ 251,602	US\$ 34,463,734
Depreciación acumulada	(281,749)	(160,631)	(14,869,399)	(139,926)	(15,451,705)
Valor neto	<u>US\$ 211,677</u>	<u>US\$ 117,271</u>	<u>US\$ 18,571,405</u>	<u>US\$ 111,676</u>	<u>US\$ 19,012,029</u>
Al 31 de diciembre de 2015					
Al costo	US\$ 597,116	US\$ 762,950	US\$ 40,645,693	US\$ 382,581	US\$ 42,388,340
Depreciación acumulada	(353,318)	(248,833)	(19,375,412)	(215,699)	(20,193,262)
Valor neto	<u>US\$ 243,798</u>	<u>US\$ 514,117</u>	<u>US\$ 21,270,281</u>	<u>US\$ 166,882</u>	<u>US\$ 22,195,078</u>

Al 31 de diciembre de 2015 el equipo para arrendar valorado en US\$40,645,693, garantizan los préstamos y arrendamientos financieros.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

8. Activos Productivos y Equipos, Neto (continuación)

31 de diciembre de 2014

	<i>Equipo de Oficina</i>	<i>Equipo de Transporte</i>	<i>Equipo para Arrendar</i>	<i>Otros Equipos y Herramientas</i>	<i>Total</i>
Al 1 de enero de 2014, neto de depreciación acumulada	US\$ 184,512	US\$ 118,955	US\$ 15,558,339	US\$ 94,885	US\$ 15,956,691
Adiciones	110,918	42,732	10,856,826	40,502	11,050,978
Retiro, neto	-	-	(1,492,001)	-	(1,492,001)
Depreciación	(83,753)	(44,416)	(6,351,759)	(23,711)	(6,503,639)
Al 31 diciembre de 2014, neto de depreciación acumulada	<u>US\$ 211,677</u>	<u>US\$ 117,271</u>	<u>US\$ 18,571,405</u>	<u>US\$ 111,676</u>	<u>US\$ 19,012,029</u>
Al 1 de enero de 2014					
Al costo	US\$ 382,508	US\$ 235,170	US\$ 24,075,979	US\$ 211,100	US\$ 24,904,757
Depreciación acumulada	(197,996)	(116,215)	(8,517,640)	(116,215)	(8,948,066)
Valor neto	<u>US\$ 184,512</u>	<u>US\$ 118,955</u>	<u>US\$ 15,558,339</u>	<u>US\$ 94,885</u>	<u>US\$ 15,956,691</u>
Al 31 de diciembre de 2014					
Al costo	US\$ 493,426	US\$ 277,902	US\$ 33,440,804	US\$ 251,602	US\$ 34,463,734
Depreciación acumulada	(281,749)	(160,631)	(14,869,399)	(139,926)	(15,451,705)
Valor neto	<u>US\$ 211,677</u>	<u>US\$ 117,271</u>	<u>US\$ 18,571,405</u>	<u>US\$ 111,676</u>	<u>US\$ 19,012,029</u>

Al 31 de diciembre de 2014 el equipo para arrendar valorado en US\$33,440,804, garantizan los préstamos y arrendamientos financieros.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

9. Préstamos por Pagar

<i>Préstamos</i>	<i>Tasa efectiva</i>	<i>Vencimiento</i>	<u>31 de diciembre de</u>	
			2015	2014
Metrobank	6.00%	<i>Abril 2016</i>	<u>US\$ 500,000</u>	<u>US\$ 1,000,000</u>
<i>Líneas de crédito</i>				
Banco General, S. A.	5%- 6.75%	<i>Noviembre 2020</i>	<u>4,639,563</u>	<u>4,985,449</u>
Scotiabank (Citibank)	4.00%	<i>Abril 2016</i>	<u>600,000</u>	<u>600,000</u>
Banesco, S. A.	5.5% - 6.25%	<i>Septiembre 2016</i>	<u>170,228</u>	<u>-</u>
Multibank	6.00%	<i>Junio 2016</i>	<u>200,000</u>	<u>-</u>
Banvivienda, S. A.	6.25%	<i>Mayo 2020</i>	<u>1,298,941</u>	<u>1,407,227</u>
Banesco, S. A.	5.5% - 6.25%	<i>Mayo 2016</i>	<u>428,453</u>	<u>367,196</u>
BCT- Bank International, S. A.	6.5% - 7%	<i>Agosto 2019</i>	<u>613,931</u>	<u>1,017,822</u>
Banco Panamá, S. A.	6.5% - 7.75%	<i>Agosto 2018</i>	<u>954,941</u>	<u>1,787,000</u>
JLG Industries Inc.	4.85% - 5.03%	<i>Mayo 2018</i>	<u>2,122,038</u>	<u>3,351,120</u>
			<u>11,028,095</u>	<u>13,515,814</u>
Total			<u>11,528,095</u>	<u>14,515,814</u>
Corto plazo			<u>(4,578,348)</u>	<u>(4,402,360)</u>
Largo plazo			<u>US\$ 6,949,747</u>	<u>US\$ 10,113,454</u>
<i>Arrendamiento financiero</i>				
Metroleasing, S. A.	6.25% - 7.50%	<i>Septiembre 2019</i>	<u>US\$ 2,380,572</u>	<u>US\$ 3,156,430</u>
Multileasing Financiero, S. A.	5.5% - 6.26%	<i>Diciembre 2020</i>	<u>3,894,335</u>	<u>1,153,395</u>
Caterpillar Credito, S. A. de CV	5.50%	<i>Septiembre 2020</i>	<u>3,130,449</u>	<u>-</u>
Banistmo Leasing, S. A.	6.25%	<i>Octubre 2017</i>	<u>327,154</u>	<u>493,899</u>
Total			<u>9,732,510</u>	<u>4,803,724</u>
Corto plazo			<u>(2,046,745)</u>	<u>(1,115,734)</u>
Largo plazo			<u>US\$ 7,685,765</u>	<u>US\$ 3,687,990</u>

Los préstamos y arrendamientos por pagar por US\$10,232,510 al 31 de diciembre de 2015 (2014- US\$9,154,844) que mantiene la Compañía devengan interés anual entre 4.85% y 7.75%.

La Compañía mantiene líneas de crédito aprobadas para capital de trabajo por US\$16,600,000 al 31 de diciembre de 2015, de los cuales al cierre del período, se han utilizado US\$11,028,095.

Los intereses al 31 de diciembre de 2015 fueron de US\$1,627,465 (2014: US\$1,433,068).

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

10. Cuentas por Pagar Partes Relacionadas

A continuación se presenta un detalle de saldos entre partes relacionadas:

	<u>31 de diciembre de</u>	
	2015	2014
En el Estado de Situación Financiera:		
<i>Cuentas por cobrar</i>		
Cuentas por cobrar accionista	US\$ 83,737	US\$ -
Renta Unida de Costa Rica	1,045,127	2,253,994
Renta Depot	906	-
Macri, S. A.	-	13,957
Free Style Investment	-	15,957
	<u>US\$ 1,129,770</u>	<u>US\$ 2,283,908</u>
 <i>Cuentas por pagar</i>		
Cuentas por pagar accionista	<u>US\$ 3,000,000</u>	<u>US\$ -</u>
 En el Estado de Resultados		
<i>Ingresos</i>		
Venta de equipos, repuestos y servicios	<u>US\$ 720,838</u>	<u>US\$ 1,717,163</u>
 <i>Gastos</i>		
Alquiler de locales	<u>US\$ 1,074,000</u>	<u>US\$ 1,029,000</u>

Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas

Las ventas y compras de bienes y servicios entre partes relacionadas son efectuadas a precios previamente pactados entre las partes. Las cuentas por cobrar y por pagar a partes relacionadas no tienen garantías no generan intereses y son recuperables o pagaderas en efectivo. Durante los años que terminaron el 31 de diciembre de 2015 y 2014, la Compañía no ha registrado ninguna pérdida relacionada con la recuperación de las cuentas por cobrar a partes relacionadas.

Este gasto de alquiler corresponde al alquiler del edificio principal de Power Gen y de otros inmuebles (sucursales), tal como lo describe en la Nota 15.

Términos y condiciones de la cuenta por pagar accionista

Las cuentas con accionista no generan interés y son pagadas en efectivo.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

11. Impuesto sobre la Renta

Mediante la Gaceta Oficial No.26489-A se publica la Ley No.8 de 15 de marzo de 2010, se reformó el régimen fiscal vigente en la República de Panamá. Entre los principales cambios están:

- Se redujo la tasa del impuesto sobre la renta a partir del período fiscal 2010, excepto para compañías y sus subsidiarias dedicadas a ciertos tipos de negocios entre los que se incluyen las telecomunicaciones, las cuales reducirán su tasa de impuesto sobre la renta a 25% del 2014 en adelante.
- Modificación de la base de aplicación para los contribuyentes a los cuales se aplique el Cálculo Alternativo del Impuesto sobre la Renta (CAIR) y lo sustituye con otra modalidad de tributación presunta del impuesto sobre la renta, obligando a toda persona jurídica que devengue ingresos en exceso a un millón quinientos mil balboas (B/.1,500,000) a determinar como base imponible de dicho impuesto, la suma que resulte mayor entre: (a) la renta neta gravable calculada por el método ordinario establecido en el Código Fiscal y (b) la renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables, el cuatro punto sesenta y siete por ciento (4.67%).

La conciliación entre la tasa de impuesto sobre la renta y la tasa efectiva según los estados financieros de la Compañía se presenta a continuación:

	31 de diciembre de	
	2015	2014
Utilidad en operaciones antes del impuesto sobre la renta	US\$ 894,827	US\$ 1,739,683
Cálculo en base a la tasa de impuesto	223,706	434,921
Gastos no deducible	18,274	-
	<u>US\$ 241,980</u>	<u>US\$ 434,921</u>

De acuerdo a las regulaciones fiscales vigentes, las declaraciones del impuesto sobre la renta de las Compañías pueden estar sujetas a revisión por parte de las autoridades fiscales hasta por los últimos tres años incluyendo el año terminado el 31 de diciembre de 2015.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

11. Impuesto sobre la Renta (continuación)

Precio de transferencia

La ley 33 de 30 de junio de 2010, modificada por la ley 52 de 28 agosto de 2012, adiciono el capítulo IX al título I del libro cuarto del código fiscal, denominado normas de adecuaciones a los tratados o convenios para evitar la doble tributación internacional, estableciendo el régimen de precios de transferencias aplicable a los contribuyentes que realicen operaciones con partes relacionadas residentes en el extranjero. Estos contribuyentes deben determinar sus ingresos, costos y deducciones para fines fiscales en sus declaraciones de rentas, con base en el precio o monto que habrían partes independientes bajo circunstancias similares en condiciones de libre competencia, utilizando los métodos establecidos en la referida ley 33. Esta ley establece la obligación de presentar una declaración informativa de operaciones con partes relacionadas (informe 930 implementando por la DGI) dentro de los seis meses siguientes al cierre del ejercicio fiscal correspondiente, así como de contar, al momento de la presentación del informe 930. Este estudio de precios de transferencia que soporte lo declaro mediante el informe 930. Este estudio deberá ser entregado a requerimiento de la DGI, dentro de un plazo de 45 días contados a partir de la notificación del requerimiento.

La no presentación de la declaración informativa dará lugar a la aplicación de una multa equivalente al uno por ciento (1%) del valor total de las operaciones llevadas a cabo con partes relacionadas.

Power Gen, S. A.
Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2015

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

12. Gastos Generales y Administrativos

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2015	2014
Salarios, remuneraciones y prestaciones	US\$ 2,798,140	US\$ 2,374,326
Alquiler	1,209,676	1,138,300
Honorarios	227,575	210,826
Seguridad	226,404	204,686
Depreciación	235,544	151,880
Combustible y otros gastos de transporte	218,215	268,940
Mejoras, reparaciones y mantenimiento	211,324	291,298
Provisión por deterioro de cuentas por cobrar	179,876	220,747
Viajes, hospedaje y alquiler de autos	173,773	154,052
Leasing	148,053	201,436
Gastos de oficina	131,648	110,377
Impuestos	136,938	92,615
Gastos adicionales de operación	120,248	90,179
Seguros	108,763	119,298
Comunicación	103,085	85,866
Cargos bancarios	92,975	62,766
Atención a clientes y otros	57,259	29,374
Servicios públicos	129,062	146,895
Publicidad e investigación de mercado	137,793	66,231
	<u>US\$ 6,646,351</u>	<u>US\$ 6,020,092</u>

13. Costo de Ventas

	Año terminado el 31 de diciembre de	
	2015	2014
Alquiler de equipo	US\$ 3,063,728	US\$ 3,254,650
Ventas de equipos, repuestos y servicios	1,750,845	3,205,806
Salarios	204,682	151,524
Depreciación	4,506,013	6,351,759
	<u>US\$ 9,525,268</u>	<u>US\$ 12,963,739</u>

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

14. Compromisos

Arrendamientos operativos

La Compañía arrienda ciertos activos bajo términos de arrendamiento operativo. Estos activos arrendados incluyen bienes inmuebles. La mayoría de los contratos de arrendamientos incluyen opción de renovación. En algunos casos, los pagos por alquiler durante el período de renovación pueden ser mayores a los pagos corrientes. Debido a que las renovaciones de arrendamiento no son consideradas como razonablemente seguras, los pagos de arrendamientos que se deberán durante la etapa de renovación no se incluyen en la determinación del gasto de alquiler hasta que el arrendamiento sea renovado. Los arrendamientos de la Compañía no incluyen valor residual de garantía.

Al 31 de diciembre de 2015 los pagos mínimos futuros en concepto de arrendamientos operativos para los próximos años se resumen así:

	<i>Monto</i>
2016	US\$1,074,000
2017	US\$1,074,000
2018 en adelante	US\$1,074,000

15. Administración del Riesgo Financiero

Objetivos de la administración de riesgo financiero

Las actividades de la Compañía son expuestas a una variedad de riesgos financieros y esas actividades incluyen el análisis, la evaluación, la aceptación, y administración de un cierto grado de riesgo o una combinación de riesgos. Tomar riesgos es básico en el negocio, y los riesgos operacionales son consecuencias inevitables de estar en el negocio. El objetivo de la Compañía es, por consiguiente, lograr un balance apropiado entre el riesgo y el retorno y minimizar efectos adversos potenciales sobre la realización financiera de la Compañía.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son diseñadas para identificar y analizar estos riesgos, para establecer límites y controles apropiados para el riesgo, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites actualizados. La Compañía regularmente revisa sus políticas de riesgo para reflejar los cambios en el mercado y las mejores prácticas.

La administración del riesgo es realizada por la Administración bajo las políticas aprobadas por la Junta Directiva. La Administración identifica, evalúa, da cobertura, monitorea y administra los riesgos financieros relacionados a las operaciones de la Compañía.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

15. Administración del Riesgo Financiero (continuación)

Riesgo de crédito

La Compañía está expuesta al riesgo de crédito, que es el riesgo de que una contraparte provoque una pérdida financiera para la Compañía al incumplir en la liquidación de una obligación. La Compañía cuenta con un análisis de calificación de cartera que le permite identificar los montos de posible incobrabilidad y ocasionar una provisión con el fin de disminuir el riesgo de pérdida.

Riesgo de liquidez

La Compañía monitorea el riesgo de quedarse sin fondos para hacer frente a sus obligaciones a través de la preparación de flujos de caja proyectados a futuro. Se preparan flujos de caja proyectados mensualmente para los meses que queden hasta finalizar cada periodo fiscal. De esta forma se determina la capacidad que tendrá la Compañía de hacer frente a sus compromisos y las necesidades de efectivo que habrá de cubrir.

En estos flujos de caja se consideran tanto las actividades operativas como las actividades de inversión con el objeto de cubrir adecuadamente las necesidades con fondos de corto o largo plazo según el origen de la necesidad.

Administración del capital

El objetivo de la política del capital de la Compañía es mantener una estructura financiera saludable que minimice los riesgos para los acreedores y maximice el rendimiento para los accionistas.

16. Valor Razonable de los Instrumentos Financieros

Los principales instrumentos financieros de la Compañía consisten en efectivo, cuentas por cobrar y cuentas por pagar. Por ser estos instrumentos financieros principalmente con vencimientos a corto plazo, la Administración considera que sus valores en libros se aproximan a sus valores razonables.

Las estimaciones del valor razonable se efectúan a la fecha de los estados financieros, con base en información relevante de mercado e información relacionada con los instrumentos financieros. Estas estimaciones no reflejan ningún premio o descuento que podría resultar de mantener los instrumentos financieros como disponibles para la venta.

La naturaleza de estas estimaciones es subjetiva e involucra aspectos inciertos en el juicio de la Gerencia, por lo que sus importes ni pueden ser determinados con absoluta precisión. En consecuencia, si hubiese cambios en los supuestos en los que se basan las estimaciones, estos podrían diferir de los resultados finales.

(Cifras expresadas en US\$ dólares)

16. Valor Razonable de los Instrumentos Financieros (continuación)

Jerarquía del valor razonable

La Compañía utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de sus instrumentos financieros según la técnica de valoración:

Nivel 1: Precios cotizados (o ajustados) en mercados activos para activos y pasivos financieros idénticos.

Nivel 2: Técnicas que utilizan insumos diferentes a los precios cotizados que se incluyen en él, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.

Nivel 3: Técnicas que utilizan insumos que tienen efecto significativo sobre el valor razonable que no se basan en datos de mercado observables.

Considerando que al 31 de diciembre de 2015 la Compañía no poseía instrumentos financieros cuyo valor razonable difiera en forma significativa de los valores registrados en libros, no se estimó necesaria una presentación de la clasificación de los instrumentos financieros por nivel jerárquico.